

# THE SMART LOOK

FIRM EDITION / ISSUE 08

## תכנון לפני הצעד הראשון

הפירמה • המייסד  
השיטה • הספר הלבן

מבט קצר על הדרך שבה חשיבה אסטרטגית,  
בחינת ראיות וכתיבה בהירה משתלבות בליווי  
תהליכי הגירה לארצות הברית.

08



# לא רק בקשה. תמונה שלמה.

Dr. Mozes Carmel Law Office מלווה תהליכי הגירה לארצות הברית בתחומים עסקיים, מקצועיים ומשפחתיים. העבודה מתחילה בהבנת היעד והנסיבות, וממשיכה בבחינת המסלול, בניית התיק והכנה לשלבי ההגשה והראיון.

01

## המשפטי

המסלול והדרישות

02

## העסקי

הפעילות והראיות

03

## האישי

האנשים והיעד

מסלול אחד. סיפור אחד. תיק שנבנה סביב המקרה.

O-1 • L-1 • E-2 • משפחה • פתרונות נוספים

## היכרות עם

# ד"ר אברהם מוזס כרמל

מייסד הפירמה | עורך דין

ד"ר אברהם מוזס כרמל מוביל את עבודת הפירמה בתחום ההגירה לארצות הברית. בעבודתו הוא משלב ניתוח משפטי פרטני עם היכרות עם ההקשר העסקי והאישי של כל פונה.

FOUNDER / IMMIGRATION LAW

דיוק משפטי

השפעה נרטיבית

האדם בלב התהליך

## THE MOZES METHOD

# שלושה עקרונות. אדם אחד במרכז.

01

01

## דיוק משפטי

בוחנים את המסלול, הדרישות  
והנסיבות של המקרה.

02

02

## כתיבה נרטיבית

מחברים עובדות וראיות לסיפור  
ברור ועקבי.

03

03

## המהגר במרכז

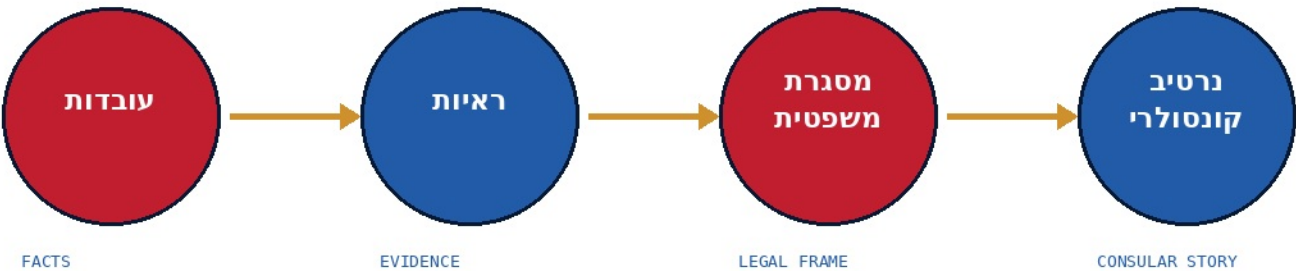
מעמידים את האדם, יעדיו  
ונסיבותיו בלב התהליך.

דיוק שמכבד את הדין. כתיבה שרואה את האדם.

# מתודת כתיבה מקצועית.

קונסולרית • נרטיבית • משפטית

„הספר הלבן” הוא מתודת כתיבה מקצועית של הפירמה. היא מסייעת לארגן את העובדות והראיות, למסגר אותן משפטית ולנסח נרטיב ברור ועקבי המיועד לקריאה קונסולרית ולבחינת מקבלי החלטות.



## מטרה: להפוך מידע מורכב להצגה בהירה.

זו מתודת עבודה פנימית — לא הבטחה לתוצאה.

כל תיק מותאם לנסיבותיו ולדין החל.

# מסע ברור. שלביו שמתחברים.

01

SMART ANALYSIS

היכרות ומיפוי

02

SMART PLAN

אסטרטגיה ותכנון

03

CONSULAR WRITING

כתיבה והסברים

04

SMART FILE

ארגון והשלמה

05

SMART INTERVIEW

הכנה לראיון

06

SMART RELOCATION

מבט אל הצעד הבא

היקף השירות נקבע בהתאם לצורכי המקרה.

# לפני הצעד הראשון, ממפים.

תכנון הגירה מתחיל בהבנת נקודת המוצא: מהי מטרת המהלך, מה כבר קיים, ואילו שאלות עדיין פתוחות. מיפוי מוקדם עוזר לראות כיצד היעד האישי, הפעילות העסקית והמסלול המשפטי משפיעים זה על זה.



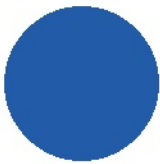
התוצאה: סדר עדיפויות, שאלות לבדיקה וצעד הבא ברור.

# רעיון טוב צריך דרך לעבוד.

תוכנית עסקית מחברת בין החזון לבין הפעילות המתוכננת: למי העסק נותן מענה, מה הוא מציע, ואיך יספק את השירות או המוצר בפועל. כדי שהתוכנית תהיה שימושית, היא נשענת על מידע זמין ועל הנחות שאפשר להסביר ולבחון.

01

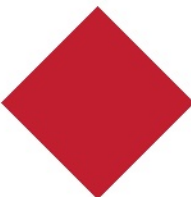
**הצעת ערך**



מי הלקוח ומה הצורך?

02

**הפעילות**



מי עושה מה ובאילו משאבים?

03

**המספרים**



מה עומד מאחורי התחזית?

## תוכנית טובה מקשרת בין ההבטחה ליכולת הביצוע.

תחזיות הן אומדנים המבוססים על הנחות — ומעודכנות עם שינוי הנתונים.

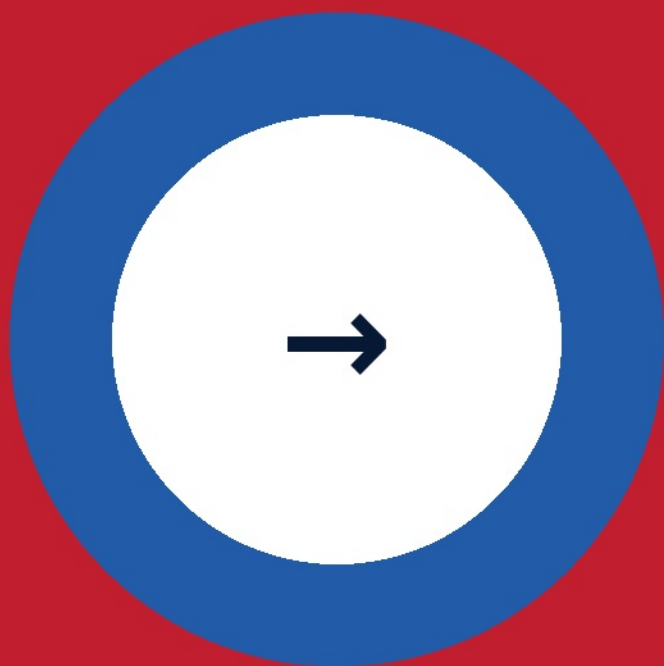
# מסמכים רבים. תמונה אחת ברורה.

בקשות נשענות על מידע שמגיע ממקורות, מתקופות ומפורמטים שונים. העבודה היא לברר מה כל מסמך מוכיח, לבדוק עקביות בין הנתונים, ולחבר את הפרטים הרלוונטיים להסבר שאפשר לעקוב אחריו. כשעולה פער, בודקים אותו מול הלקוח והתיעוד.



דיוק נבנה מתוך התאמה בין העובדות, הראיות והניסוח.

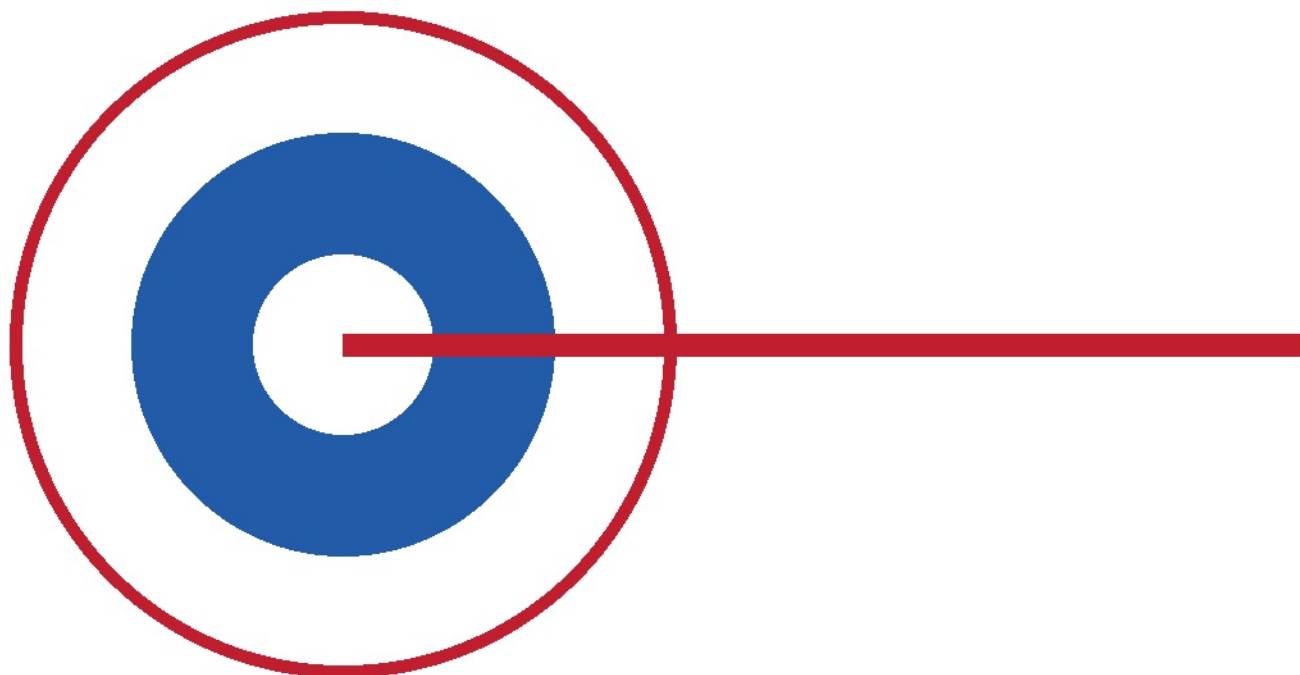
הכתיבה מבהירה את התמונה; היא אינה מחליפה את הראיות.



# הצעד הבא מתחיל עכשיו.

תכנון מוקדם נותן מקום  
לשאלות הנכונות.  
למסלול מתאים.  
לתיק ברור ועקבי.

מתחילים בשיחה, מבינים את התמונה, ובונים את הצעד הבא יחד עם צוות הפירמה.



## תכנון מוקדם. דרך ברורה יותר.



**לתיאום שיחת היכרות**

**058-5511321**

TEL AVIV | U.S. IMMIGRATION & RELOCATION STRATEGY

כל מקרה נבחן פרטנית. אין בפרסום התחייבות לקבלת אשרה או להחלטה מסוימת.